



Wir sind ein 1932 gegründetes Familienunternehmen. Als Elektrogroßhandlung erzielen wir mit fast 500 Mitarbeitern einen Jahresumsatz von über 200 Mio. Euro. Unsere mehr als 20 deutschen Niederlassungen betreuen, beraten und beliefern das Elektro-Handwerk, die Industrie und den Elektro-Facheinzelhandel mit Spitzenprodukten der Elektrotechnik. Man schätzt uns wegen unserer Kundennähe, unserer fachkompetenten Beratung, der schnellen Warenverfügbarkeit und unserer Dienstleistungsstärke.



Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir für unsere Niederlassung **Berlin** zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen:

## Verkäufer (w/m/d) im Innendienst für unsere Industriekunden

### Ihr Aufgabenbereich:

- In Ihrer Funktion sind Sie verantwortlich für das erfolgreiche Verkaufen des Produktsortiments am Telefon
- Sie stehen dem Kunden in allen technischen Fragen zur Verfügung und beraten ihn jederzeit kompetent
- Des Weiteren übernehmen Sie die aktive Annahme, Bearbeitung und Abwicklung von Aufträgen und verbinden dies mit der kontinuierlichen Pflege sämtlicher Kundenstammdaten in Abstimmung mit dem jeweils zuständigen Verkäufer im Außendienst
- Ihr Aufgabenbereich wird durch die Erstellung und Nachverfolgung von Angeboten sowie durch die Bearbeitung von Reklamationen und Lieferrückständen ergänzt
- Unterstützen Sie schließlich bei der Durchführung von Verkaufsaktionen im Außen- und Innendienst und wirken am kontinuierlichen Verbesserungsprozess sowie an permanenten Prozessoptimierungen mit

### Was Sie mitbringen:

- Sie verfügen über eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder eine vergleichbare Ausbildung, mit guten elektrotechnischen Grundkenntnissen
- Im aktiven Telefonverkauf haben Sie bereits einschlägige Erfahrungen gesammelt
- Gute EDV-Kenntnisse, Verhandlungsgeschick, Teamfähigkeit und eine selbstständige und zielorientierte Arbeitsweise zeichnen Sie besonders aus
- Ein sicheres und freundliches Auftreten, auch am Telefon, rundet Ihr Profil ab

### Wir bieten Ihnen:

- Leistungsorientierte Vergütung nach Tarif
- Urlaubs- und Weihnachtsgeld sowie Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge und Vermögenswirksame Leistungen
- Abwechslungsreiche und interessante, herausfordernde Arbeiten in einem dynamischen Team sowie flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Familiäres und kollegiales Arbeitsklima
- 30 Tage Urlaub

Wir sind an branchenerfahrenen Bewerbern interessiert, die uns mit ihren Ideen, ihrer Initiative, ihrem Engagement und ihrem Interesse an kundenorientierter Beratung weiterbringen wollen.

Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben und Sie dauerhaft in einem leistungsstarken Team und einem dynamisch wachsenden Handelsunternehmen arbeiten möchten, freuen wir uns über die Zusendung einer aussagefähigen Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und frühestmöglichem Eintrittstermin an: [bewerbung@zajadacz.de](mailto:bewerbung@zajadacz.de). Im Betreff geben Sie bitte die **Stellen-Nummer 1812** an. Für erste Rückfragen steht Ihnen **Herr Stefan Ziersch** (Verkaufsleiter) unter Tel.: **(0172) 807 25 14** zur Verfügung.

**Adalbert Zajadacz GmbH & Co. KG**  
Lessingstraße 46  
21629 Neu Wulmstorf  
[www.zajadacz.de](http://www.zajadacz.de)



© contrastwerkstatt - Fotolia.com